



TRAINING SERVICE TECHNOLOGY

Försäljnings- och installationsverksamhet.

Mål.

Bli återförsäljare av våra säkerhetsprodukter och säkerhetssystem inom vårt marknadsföringskoncept Svenska Trygghets Gruppen. Samarbetet kan ske i form av konventionella återförsäljaravtal (egen firma), via delägt bolag eller anställning.

Bakgrund.

Säkerhetsbranschen utvecklas i dag mycket kraftigt inom en rad olika områden. Det gäller dels traditionella produkter och tjänster som lås, larm, bevakning, dels nya former av säkerhetsskydd som kamerabevakning på distans, nya typer av intelligenta larm och smarta detektorer. Det sistnämnda är delvis en följd av nya hotbilder som växt fram under senare år. I dag är exempelvis personhot mot företagsledare och familjemedlemmar en realitet.

Genom vår nyetablerade trygghetsbutik, som vi i inom kort också kommer att ha på webben, säljer vi produkter och tjänster som riktar sig mot skydd av information, egendom och personhot. En del av vårt utbud är egna, patenterade produkter och system.

Sammanfattande förslag.

För att sälja och marknadsföra vårt koncept Svenska Trygghets Gruppen krävs både kunskaper och erfarenheter om säkerhetsfrågor men också stort intresse för försäljning. För att förbereda dem som gått igenom vår grundläggande utbildningsplan kommer vi att genomföra skraddarsydda kurser där produktkunskap och tjänsteinnehåll står i fokus.

Inom ramen för Svenska Trygghets Gruppen kommer vi att under våren 2005 också att driva ett pilotprojekt för bostadsrättsföreningar tillsammans med HSB. Syftet med detta projekt är att ta ett helhetsgrepp över säkerhetsfrågorna i och kring en fastighet där säkerhetsanalysen respektive förebyggande åtgärder är centrala komponenter i processen.